

## Werte schaffen – Zukunft formen

—  
Halbjahresbericht 30. Juni 2017



# Finanzielle Übersicht

<b>Erfolgsrechnung</b> in Mio. CHF (ungeprüft)	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr	2015 1. Halbjahr	2014 1. Halbjahr	2013 1. Halbjahr
Bruttoumsatz	778.6	688.8	670.4	645.2	662.1
Nettoumsatz	779.5	688.2	663.7	645.2	662.0
EBITDA	151.5	135.7	109.4	125.2	117.3
In % des Nettoumsatzes	19.4	19.7	16.5	19.4	17.7
EBITA	110.5	93.3	70.4	88.8	80.0
In % des Nettoumsatzes	14.2	13.6	10.6	13.8	12.1
Betriebserfolg (EBIT)	75.6	63.4	42.1	63.4	53.1
In % des Nettoumsatzes	9.7	9.2	6.3	9.8	8.0
Unternehmensgewinn	56.9	47.1	31.8	45.8	37.2
In % des Nettoumsatzes	7.3	6.8	4.8	7.1	5.6
Unternehmensgewinn cash-wirksam*	83.8	70.0	54.4	65.4	58.3
In % des Nettoumsatzes	10.7	10.2	8.2	10.1	8.8

<b>Bilanz</b> in Mio. CHF	<b>30.6.2017</b> <b>(ungeprüft)</b>	31.12.2016	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013
Bilanzsumme	2'334.4	2'436.8	2'169.7	2'246.1	2'133.0
Betriebliche Nettoaktiven	1'960.4	2'003.8	1'763.1	1'822.2	1'664.2
Nettofinanzvermögen / (-schulden)	-31.4	0.5	127.5	87.7	-248.5
Eigenkapital	1'816.5	1'860.3	1'792.6	1'805.0	1'336.4
In % der Bilanzsumme	77.8	76.3	82.6	80.4	62.7

<b>Cash Flow Rechnung</b> in Mio. CHF (ungeprüft)	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr	2015 1. Halbjahr	2014 1. Halbjahr	2013 1. Halbjahr
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit	81.5	94.8	76.4	78.1	83.9
Kauf Sachanlagen und Software	-48.3	-30.1	-38.0	-38.7	-33.9
Verkaufserlös von Sachanlagen	0.6	6.1	1.6	1.4	2.6

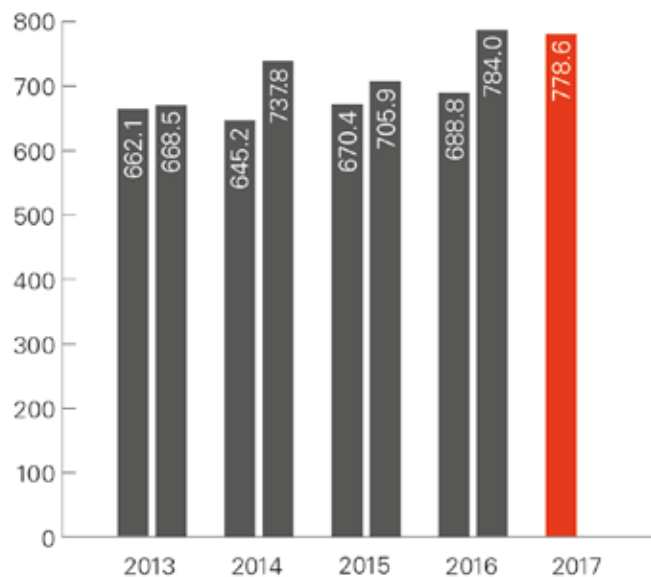
<b>Anzahl Mitarbeitende</b>	<b>30.6.2017</b>	31.12.2016	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013
Mitarbeitende am Periodenende	8'918	8'662	7'991	8'293	7'110
Mitarbeitende (FTE)	9'324	9'021	8'330	8'688	7'000

\* Unternehmensgewinn vor Amortisation immaterieller Werte und vor Auflösung deren latenter Steuern

# Inhaltsverzeichnis

<b>An unsere Aktionärinnen und Aktionäre</b>	<b>4</b>
<b>Segmentberichte</b>	
Engineered Components	6
Distribution & Logistics	7
Fastening Systems	8
<b>Finanzbericht</b>	
Konsolidierte Bilanz	9
Konsolidierte Erfolgsrechnung	10
Konsolidiertes Gesamtergebnis	11
Konsolidierter Eigenkapitalnachweis	11
Komprimierte konsolidierte Cash Flow Rechnung	12
Anhang	13
<b>Informationen für Aktionäre</b>	<b>16</b>

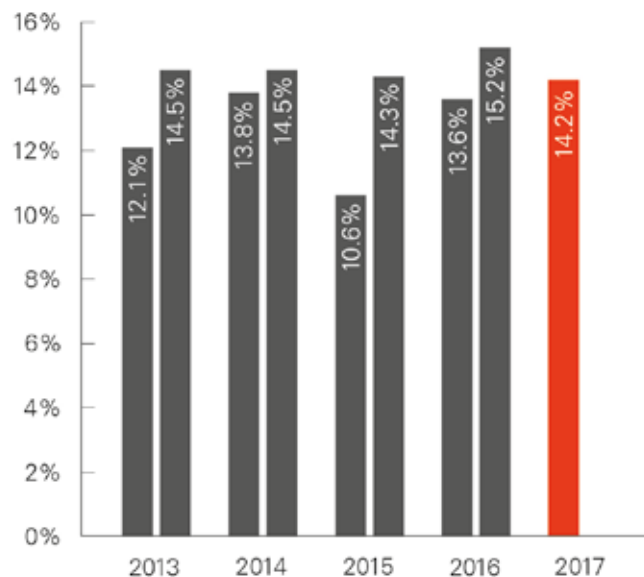
## Entwicklung Bruttoumsatz je Halbjahr (in Mio. CHF)



### Dynamische Umsatzentwicklung erzielt

Die SFS Group erreichte im ersten Halbjahr 2017 ein attraktives Umsatzwachstum von 13.0%, was einem Umsatz von CHF 778.6 Mio. entspricht. Das organische Wachstum betrug dynamische 7.4%. Es wurde hauptsächlich vom erfolgreichen Hochlauf von Neuprojekten, dem Gewinn von Marktanteilen sowie Markterfolgen mit innovativen Produkten getragen.

## Entwicklung EBITA-Marge je Halbjahr



### Ertragskraft weiter gesteigert

Die EBITA-Marge konnte im ersten Halbjahr 2017 gegenüber der Vorjahresperiode auf 14.2% verbessert werden. Das Wachstum mit innovativen Produkten, die Nutzung von Skaleneffekten und die stetigen Optimierungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette bildeten die Basis für diese weitere Steigerung der Ertragskraft.

# An unsere Aktionärinnen und Aktionäre

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre

Wir freuen uns, über ein positives erstes Halbjahr 2017 berichten zu können. Neben einem dynamischen Umsatzwachstum erreichte die SFS Group auch eine weitere Verbesserung der Ertragskraft.

## Entwicklung des Konzernumsatzes

Einflussfaktoren	in Mio. CHF	Wachstum in %
<b>Bruttoumsatz 1. Halbjahr 2016</b>	<b>688.8</b>	
Einfluss Währungseffekte	-8.7	-1.3
Veränderung im Konsolidierungskreis	47.4	6.9
Organisches Wachstum	51.1	7.4
<b>Bruttoumsatz 1. Halbjahr 2017</b>	<b>778.6</b>	<b>13.0</b>

Das organische Wachstum betrug dynamische 7.4% und wurde hauptsächlich vom erfolgreichen Hochlauf von Neuprojekten, vom Gewinn von Marktanteilen sowie Markterfolgen mit innovativen Produkten getragen. Die grundsätzlich gute Verfassung wichtiger Endmärkte hat diese Wachstumsimpulse noch verstärkt. Die Veränderungen im Konsolidierungskreis, die hauptsächlich auf die erstmalige Konsolidierung von Tegra Medical und Ncase zurückzuführen sind, steuerten zusätzliche 6.9% zum Umsatzwachstum bei. Wechselkurseffekte hatten einen leicht negativen Einfluss auf den Umsatz (-1.3%).

## Diversifikation nach Endmärkten und Regionen verbessert

Die verstärkte Positionierung in der Medizinaltechnik, die auf die Akquisitionen von Stamm und Tegra Medical zurückzuführen ist, ist bei der Umsatzverteilung nach Endmärkten deutlich sichtbar. Der Umsatzanteil Medizinaltechnik stieg markant von 1.5% im ersten Halbjahr 2016 auf 6.5% in der Berichtsperiode. Die Konsolidierung von Tegra Medical hat auch massgeblich zum Umsatzzuwachs in der Region Amerika beigetragen, welcher von 13.8% auf 17.9% gestiegen ist. Die angestrebte Diversifikation von SFS nach Endmärkten und Regionen wurde damit weiter ausgebaut.

Umsatzanteil nach Endmärkten in %	2017 1. Halbjahr	2016 1. Halbjahr
Automobilindustrie	26.4	27.7
Bauindustrie	26.1	27.5
Elektro- und Elektronikindustrie	17.9	17.6
Medizinaltechnik	6.5	1.5
übrige Industrien	23.1	25.7

Umsatzanteil nach Regionen in %	2017 1. Halbjahr	2016 1. Halbjahr
Schweiz	21.5	23.6
Europa	41.5	43.9
Amerika	17.9	13.8
Asien	18.8	18.3
Übrige Länder	0.3	0.4

## Ertragskraft weiter gesteigert

Das Wachstum mit innovativen Produkten, die Nutzung von Skaleneffekten und die stetigen Optimierungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette bildeten die Basis für eine weitere Steigerung der Ertragskraft. Die EBITA-Marge stieg von 13.6% in der Vorjahresperiode auf aktuell 14.2%. Mit CHF 56.9 Mio. verbesserte sich der Unternehmensgewinn um 20.8% gegenüber der Vorjahresperiode.

## Subanzielle Investitionen für Wachstum getätigt

Die Investitionen in Sachanlagen und Software sind im Vergleich zur Vorjahresperiode deutlich gestiegen und erreichten einen Umfang von CHF 48.3 Mio. (Vorjahresperiode CHF 30.1 Mio.). Dies entspricht 6.2% des Umsatzes. Mit diesen Investitionen in die Erweiterungen der Infrastruktur und der Produktionsanlagen wird die Basis für zukünftiges Wachstum geschaffen. Der grösste Anteil entfiel auf das Segment Engineered Components (55%).

Ebenfalls wurden im ersten Semester 2017 wichtige Investitionsentscheide getroffen. Grösstes Einzelprojekt ist die Errichtung eines neuen Vertriebs- und Produktionsstandorts in der Region Shanghai (China). Mit dieser Investition soll ein Teil der Geschäftsaktivitäten in China im Raum Shanghai an einem Standort zusammengefasst, Kostenvorteile erzielt und zukünftiges Wachstum sichergestellt werden.

Die Investitionstätigkeit wird auch im zweiten Halbjahr 2017 zur Absicherung des zukünftigen Wachstums auf hohem Niveau weitergeführt und dürfte für das ganze Geschäftsjahr 2017 8.5% des Umsatzes übertreffen.

## Stabile Bilanzrelationen gewahrt

Dank der guten Ertragskraft und einer tieferen Bilanzsumme beträgt die Eigenkapitalquote hohe 77.8%. Der wachstums- und saisonalbedingte Anstieg des Nettoumlaufvermögens hat zusammen mit den getätigten Investitionen und der Dividendenausschüttung zu Nettofinanzschulden von CHF 31.4 Mio. geführt.

## Bilanzrelationen

in Mio. CHF	30.6.2017	31.12.2016
Nettofinanzvermögen / (-schulden)	-31.4	0.5
Eigenkapital	1'816.5	1'860.3
In % der Bilanzsumme	77.8	76.3

## Segment Engineered Components

### Gute Wachstumsdynamik erzielt

Das Segment Engineered Components hat ein breit abgestütztes Umsatzwachstum erzielt. Der Umsatz erreichte im ersten Halbjahr 2017 CHF 428.2 Mio. Im Vergleich zur Vorjahresperiode entspricht dies einem Wachstum von 20.4%, wovon 11.8% auf Veränderungen im Konsolidierungskreis entfallen. Das Wachstum im Kerngeschäft betrug 10.9%. Mit einer EBITA-Marge von 19.7% verharnte die Profitabilität auf dem hohen Niveau der Vorjahresperiode. Neben der guten Auslastung der Produktion haben auch die zahlreichen Anstrengungen zur Steigerung der Produktivität zu diesem positiven Ergebnis beigetragen.

## Segment Fastening Systems

### Solides Wachstum fortgesetzt

Die relevanten Absatzmärkte für das Segment Fastening Systems zeigten im ersten Halbjahr 2017 ein gutes Momentum. Der Umsatz stieg in der Berichtsperiode gegenüber dem Vorjahreszeitraum um 7.6% auf CHF 190.2 Mio. Unter Ausklammerung der Währungseffekte und Veränderungen im Konsolidierungskreis betrug das Wachstum 7.8%. Dieses attraktive Wachstum – und damit auch der Gewinn von Marktanteilen – wurde dank einer breiten Markterholung sowie Markterfolgen innovativer Produkte erzielt. Die Ertragskraft des Segments Fastening Systems konnte im ersten Semester im Vergleich zum Vorjahr auf eine EBITA-Marge von 9.4% verbessert werden (Vorjahr 8.6%). Umfassende Projekte in beiden Divisionen zur weiteren Verbesserung der Produktivität befinden sich in der Umsetzung. Sie führen jedoch im Jahresverlauf 2017 zu erhöhten Aufwendungen.

## Segment Distribution & Logistics

### Wachstum beschleunigt

Das Segment Distribution & Logistics (SFS unimarket) profitierte dank der hohen Kompetenz im Bereich der Logistiksysteme und attraktiven Marktleistungen vom verbesserten wirtschaftlichen Umfeld und konnte erneut Neukunden akquirieren. Im Vergleich zum ersten Halbjahr 2016 stieg der Umsatz um 2.4% und erreichte ein Niveau von CHF 160.2 Mio. Unter Ausklammerung des Buchgewinns aus dem Verkauf einer Liegenschaft, der in der Vorjahresperiode angefallen ist, konnte die EBITA-Marge im Vergleich zum ersten Halbjahr 2016 auf 7.0% gehalten werden.

## Wechsel auf Swiss GAAP FER beschlossen

Der Verwaltungsrat hat entschieden, für die Jahresrechnung 2017 den Rechnungslegungsstandard Swiss GAAP FER anzuwenden. Nach seiner Ansicht ist dieser Standard für die SFS Group zweckmässiger als IFRS, dessen Komplexität ständig zunimmt, insbesondere IAS 19r Leistungen an Arbeitnehmer. Dieser verursacht eine nicht gerechtfertigte Volatilität im Eigenkapital, in der Erfolgsrechnung und im Gesamtergebnis. Unter Swiss GAAP FER werden solche Schwankungen weitgehend eliminiert.

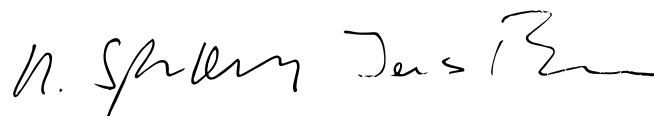
Der Verzicht auf die Anwendung von IAS19r und auf die Aktivierung von Goodwill und anderen immateriellen Werten werden das Eigenkapital um CHF 876 Mio. und die Bilanzsumme um CHF 978 Mio. reduzieren. Unter Anwendung von Swiss GAAP FER hätte die Eigenkapitalquote Ende 2016 immer noch hohe 67% betragen (nach IFRS 76%).

Die zusätzlichen Pensionskosten nach IAS19r werden zukünftig in der Erfolgsrechnung entfallen. Auch die Abschreibungen auf immateriellen Anlagen von ca. CHF 67 Mio. (2016) werden schrittweise zurückgehen und ab 2018 nahezu verschwinden. Damit wird sich ab 2018 der EBIT dem EBITA angleichen.

## Positive Entwicklung erwartet

Wir gehen davon aus, dass sich die positive Entwicklung von Umsatz und Ertrag im zweiten Halbjahr 2017 fortsetzen wird. Aufgrund eines höheren Basiseffekts wird sich die Wachstumsdynamik im Vergleich zum ersten Halbjahr jedoch etwas abschwächen.

Unter Annahme konstanter Wechselkurse und vergleichbarer konjunktureller Rahmenbedingungen erwartet SFS für das gesamte Geschäftsjahr 2017 ein Umsatzwachstum von 8–10% und eine EBITA-Marge in der oberen Hälfte der Bandbreite von 14.2–15.2%. Damit bestätigen wir die bisherige Guidance.



**Heinrich Spoerry**

Präsident des Verwaltungsrats

**Jens Breu**

CEO

# Engineered Components

Gute Wachstumsdynamik erzielt

Die positive Wachstumsdynamik im Segment Engineered Components wurde im ersten Halbjahr 2017 dank Neuprojekten und Marktwachstum fortgeführt. Die Profitabilität befindet sich auf einem hohen Niveau.

## Kennzahlen Engineered Components

in Mio. CHF (ungeprüft)	2017	± Vj.	2016	2015
	1. Halbjahr		1. Halbjahr	1. Halbjahr
Umsatz mit Dritten Wachstum vergleichbar*	428.2	20.4% 9.3%	355.6	358.0
Nettoumsatz	434.7	19.7%	363.0	361.5
EBITDA	114.0	15.7%	98.6	81.2
In % des Nettoumsatzes	26.2		27.1	22.5
EBITA	85.5	18.3%	72.2	55.6
In % des Nettoumsatzes	19.7		19.9	15.4
Investitionen	26.6	54.7%	17.2	26.7
Aktiven	1'544.5	12.6%	1'371.3	1'349.8
Passiven	101.0	8.5%	93.1	106.8
Betriebliche Nettoaktiven	1'443.5	12.9%	1'278.2	1'243.0
Davon Nettoumlaufvermögen	268.8		224.9	224.7
Mitarbeitende (FTE)	6'409	20.5%	5'320	5'806

in Mio. CHF (geprüft)	31.12.2016	31.12.2015
Aktiven	1'639.9	1'402.8
Passiven	120.7	112.2
Betriebliche Nettoaktiven	1'519.2	1'290.6
Davon Nettoumlaufvermögen	264.8	229.3

\* bei konstanten Währungskursen und gleichem Konsolidierungskreis

## Attraktives Umsatzwachstum erreicht

Das Segment Engineered Components hat ein breit abgestütztes Umsatzwachstum erzielt. Der Umsatz erreichte im ersten Halbjahr 2017 CHF 428.2 Mio. Im Vergleich zur Vorjahresperiode entspricht dies einem Wachstum von 20.4%, wovon 11.8% auf Veränderungen im Konsolidierungskreis entfallen. Das Wachstum im Kerngeschäft betrug 10.9%. Es wurde massgeblich durch den Hochlauf von Neuprojekten in den Divisionen Automotive und Industrial getragen. Auch die Division Electronics hat nach einer Phase der Transformation mit dem teilweisen Auslauf des Handelsgeschäfts wieder ein substanzielles Wachstum erreicht und Marktanteile gewonnen. Der Anstieg der Anzahl Mitarbeitenden ist insbesondere auf die Akquisition von Tegra Medical Ende 2016 (+758 FTE) zurückzuführen.

## Profitabilität auf hohem Niveau gehalten

Mit einer EBITA-Marge von 19.7% verharnte die Profitabilität auf dem hohen Niveau der Vorjahresperiode. Neben der guten Auslastung der Produktion haben auch die zahlreichen Anstrengungen zur Steigerung der Produktivität zu diesem positiven Ergebnis beigetragen.

Die Investitionen lagen mit CHF 26.6 Mio. deutlich über dem Vorjahreswert und stehen im Zusammenhang mit der Realisierung der zahlreichen Neuprojekte, welche die Basis für das zukünftige Wachstum bilden. Wir erwarten im zweiten Halbjahr eine deutliche Akzentuierung bei den Investitionen.

## Division Automotive

### Erneut solides Umsatzwachstum erreicht

Die Innovations- und Wachstumstreiber Sicherheit, Effizienz und Komfort sowie übergeordnet das autonome Fahren sind weiterhin die wichtigsten Pfeiler für das solide Umsatzwachstum. Erneut konnten diverse Neuprojekte akquiriert werden, insbesondere auch im Bereich der elektrischen Bremssysteme. Der globale Automobilmarkt zeigt sich generell noch immer in guter Verfassung, wobei sich die Nachfrage in Nordamerika leicht abgeschwächt hat und in China volatil gestaltet. Wichtigster Treiber für das erneut solide Umsatzwachstum war der Hochlauf verschiedener Neuprojekte. Auch die gute Entwicklung bei Indo Schöttle (Indien), dessen Leistungsfähigkeit vom Kunden Honeywell Turbo Technologies ausgezeichnet wurde, trug zur positiven Dynamik bei.

Für das zweite Halbjahr 2017 erwarten wir eine Fortführung der positiven Entwicklung. Die zahlreichen Projekte zur Schaffung und Erweiterung der Produktionskapazitäten verlaufen nach Plan und bilden die Basis für die erfolgreiche Realisierung der gewonnenen Neuprojekte und damit für das zukünftige Wachstum.

## Division Electronics

### Auf Wachstumskurs zurückgekehrt

Trotz dem Auslauf des Handelsgeschäfts ist es der Division Electronics (Unisteel) wie erwartet gelungen, auf den Wachstumspfad zurückzukehren. Das Wachstum wurde von allen Marktsegmenten getragen und ist insbesondere auf die erfolgreiche Lancierung von Neuprodukten sowie den Ausbau von Lieferanteilen bei Schlüsselkunden zurückzuführen. Verschiedene Innovationsprojekte, insbesondere im Bereich der Kaltmassivumformung, dokumentieren die gefestigte Position von Unisteel als Engineering- und Technologiepartner für die Elektronikindustrie und schaffen die Basis für zukünftiges Wachstum.

Zur Stärkung der Wettbewerbsposition, der Nutzung von Synergiepotenzialen und zur Realisierung des geplanten Wachstums wird SFS bis 2019 rund CHF 35 Mio. in einen neuen



# Distribution & Logistics

## Wachstum beschleunigt

Vertriebs- und Produktionsstandort investieren. Dieses neue Werk konsolidiert einen Teil der Geschäftsaktivitäten der SFS Group in China. Damit schafft SFS eine Plattform, welche die gesamte Wertschöpfungskette umfasst und für die Aktivitäten in China von grosser Bedeutung ist. Neben der Fertigung von Präzisionsformteilen umfasst das Leistungsspektrum auch Oberflächenbehandlungs- und Beschichtungsprozesse.

Für das zweite Halbjahr rechnen wir mit einer weiterhin positiven Entwicklung, die auch stark vom Markterfolg wichtiger Kundenprojekte abhängen wird.

### Division Industrial

#### Solide Entwicklung fortgeführt

In allen Anwendungsbereichen der Division Industrial ist es gelungen, die Marktstellung auszubauen oder zumindest zu halten. Hervorzuheben sind die Markterfolge im Bereich der Energie- und Nachrichtentechnik sowie Projektgewinne der Antriebs- und Automatisierungstechnik. Ein wichtiger Wachstumstreiber bleibt weiterhin die Luftfahrtindustrie. Zudem konnten mit verschiedenen Schlüsselkunden umfangreiche Mehrjahresverträge abgeschlossen werden. Von der Firma Faulhaber wurde Stamm AG als bester ihrer 600 Lieferanten ausgezeichnet. Dabei sind unter anderem die Leistungskriterien Produktqualität, Liefertreue, technisches Know-how, Erreichbarkeit und Zusammenarbeit bewertet worden.

Im zweiten Halbjahr erwartet die Division Industrial eine kontinuierliche Entwicklung ihrer Aktivitäten. Ein wichtiger Bestandteil hierfür sind die realisierten Neuprojekte. Ebenfalls werden die M&A-Anstrengungen im Bereich Aircraft fortgeführt.

### Division Medical

#### Integration verläuft nach Plan

Die Integration der Ende 2016 akquirierten Tegra Medical, welche die Division Medical der SFS Group bildet, ist auf Kurs. Die Weiterentwicklung von Tegra Medical als Teil der SFS Group wurde sowohl von den Kunden als auch den Mitarbeitenden positiv aufgenommen. Durch die Akquisition haben die Kunden die Möglichkeit, auf ein erweitertes Leistungsspektrum und ein umfassenderes Technologieportfolio zuzugreifen.

Aufgrund spezifischer Projektcharakteristiken und Lagereffekte bei unseren Kunden verharnte der Umsatz im ersten Halbjahr 2017 etwa auf dem Vorjahresniveau. Dank der attraktiven Projektpipeline erwarten wir eine Belebung der Geschäftsaktivitäten im zweiten Halbjahr 2017.

Ein verbessertes Marktumfeld und Neukundengewinne haben zum Wachstum im ersten Halbjahr 2017 beigetragen. Die Profitabilität wurde gehalten.

### Kennzahlen Distribution & Logistics

in Mio. CHF (ungeprüft)	2017		2016	2015
	1. Halbjahr	± Vj.	1. Halbjahr	1. Halbjahr
Umsatz mit Dritten	160.2	2.4%	156.5	154.5
Wachstum vergleichbar*		2.5%		
Nettoumsatz	163.2	2.3%	159.5	157.2
EBITDA	14.2	-12.4%	16.2	11.7
In % des Nettoumsatzes	8.7		10.2	7.4
EBITA	11.4	-10.3%	12.7	7.8
In % des Nettoumsatzes	7.0		8.0	5.0
Investitionen	2.7	200.0%	0.9	1.0
Aktiven	178.8	-2.1%	182.7	185.9
Passiven	24.0	3.0%	23.3	21.6
Betriebliche Nettoaktiven	154.8	-2.9%	159.4	164.3
Davon Nettoumlaufvermögen	107.0		102.9	99.6
Mitarbeitende (FTE)	635	3.8%	612	642

in Mio. CHF (geprüft)	31.12.2016	31.12.2015
Aktiven	163.1	172.5
Passiven	22.8	20.6
Betriebliche Nettoaktiven	140.3	151.9
Davon Nettoumlaufvermögen	91.8	90.9

\* bei konstanten Währungskursen und gleichem Konsolidierungskreis

### Beschleunigung des Wachstums erreicht

Das Segment Distribution & Logistics (SFS unimarket) profitierte dank der hohen Kompetenz im Bereich der Logistiksysteme und den attraktiven Marktleistungen vom verbesserten wirtschaftlichen Umfeld im Schweizer Heimmarkt und konnte erneut zahlreiche Neukunden akquirieren. Im Vergleich zum ersten Halbjahr 2016 stieg der Umsatz um 2.4% und erreichte ein Niveau von CHF 160.2 Mio.

Unter Ausklammerung des Buchgewinns aus dem Verkauf einer Liegenschaft, der in der Vorjahresperiode angefallen ist, konnte die EBITA-Marge im Vergleich zum ersten Halbjahr 2016 auf 7.0% gehalten werden.

Wir rechnen damit, dass die verbesserte Marktstimmung auch im zweiten Halbjahr anhält. Wichtige Impulse erwarten wir aufgrund von Projektgewinnen und der Lancierung der neuen E-Commerce-Plattform.

# Fastening Systems

## Solides Wachstum fortgesetzt

Dank innovativer Produkte und dem Gewinn von Marktanteilen konnte das Segment Fastening Systems die Wettbewerbsposition stärken und die Profitabilität steigern.

### Kennzahlen Fastening Systems

in Mio. CHF (ungeprüft)	2017	± Vj.	2016	2015
	1. Halbjahr		1. Halbjahr	1. Halbjahr
Umsatz mit Dritten Wachstum vergleichbar*	190.2	7.6%	176.7	157.9
		7.8%		
Nettoumsatz	198.9	7.7%	184.7	164.4
EBITDA	26.3	10.1%	23.9	16.6
In % des Nettoumsatzes	13.2		12.9	10.1
EBITA	18.8	17.7%	15.9	9.0
In % des Nettoumsatzes	9.4		8.6	5.4
Investitionen	13.0	38.3%	9.4	9.8
Aktiven	365.2	8.4%	337.1	328.3
Passiven	26.7	-11.6%	30.2	31.9
Betriebliche Nettoaktiven	338.5	10.3%	306.8	296.4
Davon Nettoumlaufvermögen	137.4		130.4	115.3
Mitarbeitende (FTE)	1'954	7.0%	1'826	1'756

in Mio. CHF (geprüft)	31.12.2016	31.12.2015
Aktiven	343.9	320.2
Passiven	34.2	31.1
Betriebliche Nettoaktiven	309.7	289.1
Davon Nettoumlaufvermögen	115.9	109.5

\* bei konstanten Währungskursen und gleichem Konsolidierungskreis

### Attraktives Wachstum realisiert

Die relevanten Absatzmärkte für das Segment Fastening Systems zeigten im ersten Halbjahr 2017 ein gutes Momentum. Der Umsatz stieg in der Berichtsperiode gegenüber dem Vorjahreszeitraum um 7.6% auf CHF 190.2 Mio. Unter Ausklammerung der Währungseffekte und Veränderungen im Konsolidierungskreis betrug das Wachstum 7.8%. Dieses attraktive Wachstum – und damit auch der Gewinn von Marktanteilen – wurde dank einer breiten Markterholung sowie Markterfolgen innovativer Produkte erzielt. Die Effekte aus Wechselkursveränderungen (-3.3%) und dem veränderten Konsolidierungskreis (3.1%) neutralisierten sich nahezu.

### Profitabilität gesteigert

Die Ertragskraft des Segments Fastening Systems konnte im ersten Semester im Vergleich zum Vorjahr auf eine EBITA-Marge von 9.4% verbessert werden. Umfassende Projekte in beiden Divisionen zur weiteren Verbesserung der Produktivität befinden sich in der Umsetzung. Für das zweite Halbjahr 2017 erwarten wir aufgrund weiterer Aufwendungen im Zu-

sammenhang mit diesen Projekten eine Seitwärtsbewegung in der Profitabilität.

### Division Construction

#### Positive Dynamik erzielt

Die Nachfrage in den relevanten Märkten der Bauindustrie zeigte sich von einer positiven Seite. Robuste Markttrends wie z. B. Energieeffizienz, Sicherheit und Vorfertigung bildeten die erfolgreiche Basis für den Verkaufserfolg unserer innovativen Produkte. Die Wettbewerbsposition der Division Construction als Spezialist für Befestigungslösungen in der Gebäudehülle wurde damit weiter gestärkt. Zudem konnten Marktanteile gewonnen werden. Besonders positiv zeigte sich die Entwicklung in den Anwendungsgebieten der Holzkonstruktionen und Fassaden.

Die Integration der Ncase Ltd, welche im Juli 2016 akquiriert wurde, verläuft nach Plan. Dank dieser Übernahme können die Kunden mit dem kompletten Befestigungssystem für Fassadenunterkonstruktionen bedient werden. Die Markteinführung der Ncase Produkte ausserhalb der angestammten Märkte Grossbritannien und USA befindet sich in der Vorbereitungsphase.

Wir erwarten, dass das positive Marktumfeld auch im zweiten Halbjahr Bestand hat und die Division Construction die positive Entwicklung weiterführen kann. Die Effekte aus der Schärfung der Produktionsprofile dürften verstärkt im 2018 sichtbar werden.

### Division Riveting

#### Erfolge in der Automobilindustrie erzielt

Die Division Riveting (GESIPA®) zeigte im ersten Halbjahr 2017 eine solide Entwicklung in den verschiedenen Märkten und Anwendungsgebieten. Die grössten Markterfolge erreichte GESIPA® bei den Befestigungssystemen für die Automobilindustrie. Ein wichtiger Trend in diesem Bereich ist die Elektrifizierung der Montagelinien und damit der Ersatz von pneumatischen oder hydraulischen Setzgeräten durch akkubetriebene Produkte, bei denen GESIPA® weltweit eine führende Stellung einnimmt. Ein weiteres Wachstumsfeld sind Setzgeräte, die eine Automatisierung oder eine Prozessüberwachung ermöglichen. Der Einsatz solcher Systeme bringt den Kunden deutlichen Mehrwert dank der verbesserten Produktivität und Qualität.

Die Realisierung der Projekte zur Schärfung der Produktionsprofile verläuft nach Plan. Infolge der Zusammenlegung von zwei Standorten in den USA sind jedoch Verzögerungen bei der Belieferung von Kunden entstanden. Wir erwarten, dass sich die Situation auch im zweiten Halbjahr herausfordernd gestaltet. Insgesamt rechnen wir für die Division Riveting mit einer kontinuierlichen Entwicklung der Geschäftsaktivitäten.



# Konsolidierte Bilanz

<b>Aktiven</b> in Mio. CHF	Anhang	<b>30.6.2017</b> <b>(ungeprüft)</b>		31.12.2016 (geprüft)	
Liquide Mittel		120.3		163.8	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		287.2		283.6	
Übrige Forderungen		37.2		34.4	
Vorräte		294.9		275.1	
<b>Umlaufvermögen</b>		<b>739.6</b>	<b>31.7%</b>	<b>756.9</b>	<b>31.1%</b>
Sachanlagen		590.5		592.1	
Immaterielles Anlagevermögen		945.0		1'028.4	
Finanzanlagen		11.3		9.4	
Verbundene Gesellschaften		25.2		26.4	
Latente Steueransprüche		22.8		23.6	
<b>Anlagevermögen</b>		<b>1'594.8</b>	<b>68.3%</b>	<b>1'679.9</b>	<b>68.9%</b>
<b>Aktiven</b>		<b>2'334.4</b>	<b>100.0%</b>	<b>2'436.8</b>	<b>100.0%</b>

<b>Passiven</b> in Mio. CHF	Anhang	<b>30.6.2017</b> <b>(ungeprüft)</b>		31.12.2016 (geprüft)	
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		75.3		94.1	
Kurzfristige Steuerschulden		20.4		25.4	
Übrige Verbindlichkeiten		112.9		107.6	
Kurzfristige Finanzschulden		61.2		27.8	
<b>Kurzfristiges Fremdkapital</b>		<b>269.8</b>	<b>11.6%</b>	<b>254.9</b>	<b>10.5%</b>
Langfristige Finanzschulden		90.5		135.5	
Latente Steuerverbindlichkeiten		104.7		104.9	
Rückstellungen	12	52.9		81.2	
<b>Langfristiges Fremdkapital</b>		<b>248.1</b>	<b>10.6%</b>	<b>321.6</b>	<b>13.2%</b>
<b>Fremdkapital</b>		<b>517.9</b>	<b>22.2%</b>	<b>576.5</b>	<b>23.7%</b>
Aktienkapital		3.8		3.8	
Reserven		1'803.7		1'846.2	
<b>Eigenkapital SFS</b>		<b>1'807.5</b>	<b>77.4%</b>	<b>1'850.0</b>	<b>75.9%</b>
Nicht beherrschende Anteile		9.0		10.3	
<b>Eigenkapital</b>		<b>1'816.5</b>	<b>77.8%</b>	<b>1'860.3</b>	<b>76.3%</b>
<b>Passiven</b>		<b>2'334.4</b>	<b>100.0%</b>	<b>2'436.8</b>	<b>100.0%</b>

Der Anhang auf den Seiten 13 bis 15 ist integrierter Bestandteil des Halbjahresberichts 2017.

# Konsolidierte Erfolgsrechnung

in Mio. CHF (ungeprüft)	Anhang	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>		2016 1. Halbjahr	
<b>Nettoumsatz</b>	7	<b>779.5</b>	<b>100.0%</b>	<b>688.2</b>	<b>100.0%</b>
Warenaufwand		-274.9		-248.9	
Betrieblicher Nebenertrag		7.5		9.8	
<b>Deckungsbeitrag</b>		<b>512.1</b>	<b>65.7%</b>	<b>449.1</b>	<b>65.3%</b>
Personalaufwand		-237.8		-205.0	
Übriger betrieblicher Aufwand		-122.8		-108.4	
Abschreibung Sachanlagen		-41.0		-42.4	
Amortisation immaterielle Werte		-34.9		-29.9	
<b>Total Betriebsaufwand</b>		<b>-436.5</b>	<b>-56.0%</b>	<b>-385.7</b>	<b>-56.1%</b>
<b>Betriebserfolg (EBIT)</b>		<b>75.6</b>	<b>9.7%</b>	<b>63.4</b>	<b>9.2%</b>
Zinsaufwand		-2.0		-2.2	
Zins- und Wertschriftenerfolg		0.7		0.3	
Ergebnisanteil verbundene Gesellschaften		-0.4		-0.2	
<b>Gewinn vor Steuern</b>		<b>73.9</b>		<b>61.3</b>	
Ertragssteuern	8	-17.0		-14.2	
<b>Unternehmensgewinn</b>		<b>56.9</b>	<b>7.3%</b>	<b>47.1</b>	<b>6.8%</b>
Davon SFS Aktionäre		56.9		47.1	
Davon nicht beherrschende Anteile		0.0		0.0	
<b>Ergebnis je Aktie der SFS Aktionäre (in CHF)</b> <b>unverwässert und verwässert</b>	10	<b>1.52</b>		<b>1.26</b>	

Der Anhang auf den Seiten 13 bis 15 ist integrierter Bestandteil des Halbjahresberichts 2017.

# Konsolidiertes Gesamtergebnis

in Mio. CHF (ungeprüft)	Anhang	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr
Unternehmensgewinn		56.9	47.1
<b>Posten ohne erfolgswirksame Umgliederung</b>			
Anpassungsbedingter Aufwand Vorsorgepläne	12	30.0	-41.0
Steuereffekt Vorsorgepläne		-5.2	7.1
<b>Posten mit erfolgswirksamer Umgliederung</b>			
Umrechnungsdifferenzen		-58.1	-16.8
Hedge Accounting		-0.5	1.7
Steuereffekt Hedge Accounting		0.0	-0.3
<b>Gesamtergebnis</b>		<b>23.1</b>	<b>-2.2</b>
Davon SFS Aktionäre		23.1	-2.0
Davon nicht beherrschende Anteile		0.0	-0.2

# Konsolidierter Eigenkapitalnachweis

in Mio. CHF	Anhang	Aktienkapital	Reserven	Eigenkapital SFS Group	Nicht beherrschende Anteile	Total
Stand 1.1.2016 (geprüft)		3.8	1'780.5	1'784.3	8.3	1'792.6
Gesamtergebnis 1. Halbjahr 2016		-	-2.0	-2.0	-0.2	-2.2
Ausschüttung für 2015		-	-56.3	-56.3	-0.6	-56.9
Stand 30.6.2016 (ungeprüft)		3.8	1'722.2	1'726.0	7.5	1'733.5
Gesamtergebnis 2. Halbjahr 2016		-	124.0	124.0	0.4	124.4
Übrige Veränderungen		-	-	-	2.4	2.4
Stand 31.12.2016 (geprüft)		3.8	1'846.2	1'850.0	10.3	1'860.3
Gesamtergebnis 1. Halbjahr 2017		-	23.1	23.1	-	23.1
Ausschüttung für 2016	9	-	-65.6	-65.6	-0.2	-65.8
Übrige Veränderungen		-	-	-	-1.1	-1.1
<b>Stand 30.6.2017 (ungeprüft)</b>		<b>3.8</b>	<b>1'803.7</b>	<b>1'807.5</b>	<b>9.0</b>	<b>1'816.5</b>

Der Anhang auf den Seiten 13 bis 15 ist integrierter Bestandteil des Halbjahresberichts 2017.

# Komprimierte konsolidierte Cash Flow Rechnung

in Mio. CHF (ungeprüft)	Anhang	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr
Cash Flow vor Veränderung des Nettoumlaufvermögens		125.5	106.2
Veränderung des Nettoumlaufvermögens		-44.0	-11.4
<b>Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit</b>		<b>81.5</b>	<b>94.8</b>
Kauf von Sachanlagen und Software		-48.3	-30.1
Verkaufserlös von Sachanlagen		0.6	6.1
Kaufpreiszahlungen Beteiligungen	11	-3.1	-32.6
Ausschüttungen von / Investitionen in verbundene Gesellschaften		0.5	-4.3
Verkauf von Wertschriften netto		0.6	0.5
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>		<b>-49.7</b>	<b>-60.4</b>
Rückzahlung von Finanzschulden netto		-7.1	-5.8
Ausschüttung an die Aktionäre	9	-65.8	-56.9
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>		<b>-72.9</b>	<b>-62.7</b>
Umrechnungsdifferenz bei liquiden Mitteln		-2.4	-1.5
<b>Veränderung von liquiden Mitteln</b>		<b>-43.5</b>	<b>-29.8</b>
Liquide Mittel Anfangsbestand		163.8	157.0
<b>Liquide Mittel Schlussbestand</b>		<b>120.3</b>	<b>127.2</b>

Der Anhang auf den Seiten 13 bis 15 ist integrierter Bestandteil des Halbjahresberichts 2017.

# Anhang

## 1 Allgemeine Informationen

Die SFS Group ist ein weltweit tätiger Entwicklungs-, Fertigungs- und Lieferpartner für kundenspezifische Präzisionsformteile, Befestigungslösungen und Baugruppen sowie massgeschneiderte Logistiklösungen, welche unter den Marken SFS intec, Unisteel, GESIPA, Tegra Medical und SFS unimarket am Markt verkauft werden.

Als Muttergesellschaft ist die SFS Group AG eine Aktiengesellschaft nach schweizerischem Recht mit Sitz in Heerbrugg, Gemeinde Au/SG, Schweiz. Sie ist an der SIX Swiss Exchange in Zürich mit der Valoren-Nummer 23.922.930/ISIN: CH 023 922 930 2 und dem Valoren Symbol SFSN kotiert.

## 2 Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Dieser konsolidierte und komprimierte Halbjahresbericht wurde entsprechend dem International Accounting Standard IAS 34 Zwischenberichterstattung erstellt. Er ist im Zusammenhang mit der Konzernrechnung 2016 zu betrachten und nach den gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden aufgestellt worden.

## 3 Übernahme von neuen IFRSs / IASs

Es wurden keine neuen Standards eingeführt. In der Einschätzung der noch nicht eingeführten Standards IFRS 9, 15 und 16 gibt es gegenüber der Jahresrechnung 2016 keine Änderung. Die beiden seit 1. Januar 2017 gültigen Anpassungen bei IAS 7 Cash Flow Rechnung und IAS 12 Ertragssteuern haben keine Auswirkung auf die vorliegende Zwischenberichterstattung der SFS Group.

## 4 Wesentliche Annahmen und Einschätzungen

Die in der Konzernrechnung 2016 angewendeten Annahmen und Schätzungen sowie das finanzielle Risikomanagement sind im 1. Halbjahr 2017 unverändert weitergeführt worden. Ebenso gibt es bei den finanziellen Risiken und Bemessungsstufen keine materiellen Veränderungen.

## 5 Saisonale und weitere Einflüsse

Aufgrund von saisonalen Schwankungen in den Segmenten werden normalerweise im 2. Halbjahr leicht höhere Nettoumsätze und ein leicht höherer Betriebserfolg erzielt als im 1. Halbjahr.

Die stärksten Ausprägungen zeigen sich in der Regel in den Endabnehmermärkten Elektronik- und Bauindustrie. In der Elektronikindustrie stehen im 2. Halbjahr die Lancierung neuer Endprodukte wichtiger Kunden und das Weihnachtsgeschäft bevor. Die Bauindustrie profitiert in der Regel von saisonal starken Herbstmonaten. In den anderen Abnehmermärkten fallen die Umsätze zeitlich ausgeglichener an.

## 6 Segmentinformationen

Die SFS Group ist in die drei Segmente Engineered Components, Fastening Systems und Distribution & Logistics gegliedert.

Die Überwachung und Beurteilung der Ertragslage sowie die Bewertung der Vermögenswerte wird nach den gleichen Grundsätzen wie im Jahresabschluss 2016 vorgenommen.

Die detaillierten Informationen zu den Segmenten sind auf den Seiten 6 bis 8 dargestellt.

Das Segment "Übrige" enthält zusätzlich zu den Eliminierungen der Intercompany-Beträge zwischen den Segmenten die Zahlen der beiden Querschnittsfunktionen Technologie und Services. Im Weiteren werden konzernübergreifende Erträge und Aufwände in dieser Spalte ausgewiesen.

## Überleitung der Segmentergebnisse zur Erfolgsrechnung und zur Bilanz

<b>Erfolgsrechnung</b> in Mio CHF	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr
<b>Betriebserfolg (EBIT)</b>		
Engineered Components	55.8	46.9
Fastening Systems	14.7	12.7
Distribution & Logistics	10.9	12.2
Übrige	-5.8	-8.4
<b>Betriebserfolg (EBIT)</b>	<b>75.6</b>	<b>63.4</b>
Finanzergebnis	-1.3	-1.9
Ergebnisanteil verbundene Gesellschaften	-0.4	-0.2
<b>Gewinn vor Steuern</b>	<b>73.9</b>	<b>61.3</b>

<b>Aktiven</b> in Mio. CHF	<b>30.6.2017</b>	31.12.2016
<b>Betriebliche Aktiven</b>		
Engineered Components	1'544.5	1'639.9
Fastening Systems	365.2	343.9
Distribution & Logistics	178.8	163.1
Übrige	51.9	55.9
<b>Betriebliche Aktiven</b>	<b>2'140.4</b>	<b>2'202.8</b>
+ Liquide Mittel	120.3	163.8
+ Übrige Forderungen	37.2	34.4
+ Verbundene Gesellschaften	25.2	26.4
+ Finanzanlagen	11.3	9.4
<b>Aktiven</b>	<b>2'334.4</b>	<b>2'436.8</b>

<b>Passiven</b> in Mio. CHF	<b>30.6.2017</b>	31.12.2016
<b>Betriebliche Passiven</b>		
Engineered Components	101.0	120.7
Fastening Systems	26.7	34.2
Distribution & Logistics	24.0	22.8
Übrige	28.3	21.3
<b>Betriebliche Passiven</b>	<b>180.0</b>	<b>199.0</b>
+ Kurzfristige Steuerschulden	20.4	25.4
+ Übrige Verbindlichkeiten	112.9	107.6
+ Kurzfristige Finanzschulden	61.2	27.8
+ Langfristige Finanzschulden	90.5	135.5
+ Rückstellungen	52.9	81.2
<b>Fremdkapital</b>	<b>517.9</b>	<b>576.5</b>
<b>Eigenkapital (Nettoaktiven)</b>	<b>1'816.5</b>	<b>1'860.3</b>

## 7 Nettoumsatz

in Mio. CHF	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr
Bruttoumsatz	778.6	688.8
Fakturierte Fracht	4.0	3.9
Abgesicherte Fremdwährungseffekte	0.0	-1.3
Skonti	-3.1	-3.2
<b>Total</b>	<b>779.5</b>	<b>688.2</b>

## 8 Ertragssteuern

Im Halbjahresbericht sind die Ertragssteuern auf Basis der lokalen Steuersätze erfasst worden. Im 1. Halbjahr 2017 sind keine wesentlichen Steuersatzänderungen eingetreten.

## 9 Bezahlte Dividende

Der Ausschüttungsantrag für das Geschäftsjahr 2016 von CHF 1.75 je Aktie wurde an der Generalversammlung genehmigt und im April 2017 im Umfang von CHF 65.6 Mio. ausbezahlt.

## 10 Ergebnis je SFS Aktie

	<b>2017</b> <b>1. Halbjahr</b>	2016 1. Halbjahr
Gewichteter Durchschnitt Anzahl Aktien	37'500'000	37'500'000
Unternehmensgewinn SFS Aktionäre	56.9	47.1
<b>Ergebnis je Aktie (in CHF) unverwässert und verwässert</b>	<b>1.52</b>	<b>1.26</b>

## 11 Veränderungen im Konsolidierungskreis

Im 1. Halbjahr wurden die Kaufpreisallokationen und Earn-outs für Stamm AG und Tegra Medical definitiv festgestellt und abgerechnet. Dies führte zu einem Mittelabfluss von CHF 2.2 Mio. Diejenige von Ncase wird erst im 2. Halbjahr 2017 nach Vorliegen der Ergebnisse 2016/17 bestimmt.

Im Juni 2017 hat SFS die Beteiligung an Tegra Medical von 98.1% auf 98.8% erhöht.



Kauf von Beteiligungen in Mio. CHF	2017	2016
	1. Halbjahr	1. Halbjahr
Liquide Mittel		5.9
Übriges Umlaufvermögen		5.1
Übriges Anlagevermögen		7.7
Immaterielles Anlagevermögen		32.8
Übriges Fremdkapital		-3.6
Latente Steuern (netto)		-4.1
Übrige Rückstellungen		-0.9
<b>Kaufpreis</b>	<b>-</b>	<b>42.9</b>
Liquide Mittel	-	-5.9
Kauf nicht beherrschender Anteile	0.9	-
Aufgeschobener Kaufpreis	2.2	-4.4
<b>Ausweis Cash Flow Rechnung</b>	<b>3.1</b>	<b>32.6</b>

2016

Per 11. Februar 2016 erwarb die SFS Group 100% der Stamm AG mit Sitz in Hallau, Schweiz. Die Firma Stamm AG erzielte im Geschäftsjahr 2015 mit 60 Mitarbeitenden einen Umsatz von ca. CHF 15 Mio. und wird Teil des Segments Engineered Components. Der im Vorjahr aufgeschobene Kaufpreis wurde im 2017 abgerechnet.

Die SFS Group erwarb am 7. Juli 2016 die Firma Ncase Ltd mit Sitz in Welwyn Garden City, nördlich von London. Ncase Ltd liefert die Befestigungssysteme und Berechnungen für vorgehängte hinterlüftete Fassaden. Die Firma beschäftigte im 2015 22 Mitarbeitende und erzielte einen Umsatz von rund CHF 8 Mio.

Am 8. Juli 2016 hat SFS Group die Tochtergesellschaft Unibolt A/S, Dänemark an eine, dem Unibolt-Management nahestehende Person, verkauft. Unibolt A/S erzielte im Geschäftsjahr 2015 einen Umsatz von rund CHF 4 Mio.

Am 11. November 2016 unterzeichnete SFS den Vertrag zum Kauf von Tegra Medical mit Sitz in Franklin USA. Tegra Medical ist ein Liefer-, Produktions- und Entwicklungspartner für die Medizinaltechnik. Die Unternehmensgruppe erzielte im 2015 mit rund 700 Mitarbeitenden einen Umsatz von USD 80 Mio. Seit dem Vollzug der Transaktion mit Datum vom 30. November wird Tegra Medical als eigenständige Division Medical innerhalb des Segments Engineered Components geführt.

## 12 Pensionsplan Schweiz

Eine Erhöhung des Referenzzinses von 0.40% auf 0.55% für die Bestimmung des Diskontierungssatzes und das Überschreiten der erwarteten Rendite auf Anlagen, führten zu einer Reduktion der Pensionsverpflichtungen im 1. Halbjahr 2017 um CHF 30 Mio. (Vj. Erhöhung um 41 Mio.). Die übrigen Parameter und demografischen Annahmen wurden fortgeschrieben.

## 13 Währungskurse

Erfolgsrechnung Durchschnittskurse	2017	2016
	1. Halbjahr	1. Halbjahr
1 EUR	1.076	1.096
1 USD	0.994	0.983

Bilanz Stichtagskurse	30.6.2017	31.12.2016
	1 EUR	1.093
1 USD	0.958	1.019

## 14 Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Die SFS Group unterzeichnete einen Vertrag zur Veräusserung seiner Tochtergesellschaft Sonic Clean in Singapur. Der Vollzug wird im 3. Quartal 2017 erwartet. Dieses nicht zum Kerngeschäft gehörende Unternehmen erzielte 2016 einen Jahresumsatz von CHF 1.7 Mio.

Der Verwaltungsrat hat am 20. Juli 2017 entschieden, für die Jahresrechnung 2017 den Rechnungslegungsstandard Swiss GAAP FER anzuwenden. Nach seiner Ansicht ist dieser Standard für die SFS Group zweckmässiger als IFRS, dessen Komplexität ständig zunimmt, insbesondere IAS 19r Leistungen an Arbeitnehmer. Dieser verursacht eine nicht gerechtfertigte Volatilität im Eigenkapital, in der Erfolgsrechnung und im Gesamtergebnis. Der Verzicht auf die Anwendung von IAS 19r und auf die Aktivierung von immateriellem Anlagevermögen wird das Eigenkapital um CHF 876 Mio. und die Bilanzsumme um CHF 978 Mio. reduzieren. Die Pensionskosten nach IAS 19r und die Amortisation immaterieller Werte werden zukünftig in der Erfolgsrechnung entfallen.

Der Verwaltungsrat hat den Halbjahresbericht am 20. Juli 2017 genehmigt. Es sind keine weiteren Ereignisse nach dem Bilanzstichtag bekannt, die einen signifikanten Einfluss auf diese Konzernrechnung haben.

# Informationen für Aktionäre

Die Namenaktien der SFS Group AG von nominal CHF 0.10 sind seit 7. Mai 2014 an der SIX Swiss Exchange AG (International Reporting Standard) notiert.

	<b>30.6.2017</b>	31.12.2016	31.12.2015	31.12.2014
Anzahl Namenaktien (in Mio.)	37.5	37.5	37.5	37.5
Anzahl dividendenberechtigte Aktien (in Mio.)	37.5	37.5	37.5	37.5
Gewichteter Durchschnitt Anzahl Aktien (in Mio.)	37.5	37.5	37.5	35.8
Anzahl Aktionäre	7'020	6'641	6'941	6'778
<b>Börsenschlusskurse</b> (in CHF)				
Höchstkurs	118.00	83.15	79.00	79.30
Tiefstkurs	83.30	60.45	56.90	62.50
Schlusskurs	108.80	83.10	70.00	79.10
<b>Aktienkennzahlen</b>				
Ergebnis je Aktie in CHF	1.52	3.25	2.78	3.07
Cash Ergebnis je Aktie in CHF	2.23	4.59	4.03	4.32
Ausschüttung je Aktie in CHF	n/a	1.75	1.50	1.50
Ausschüttungsquote in % vom konsolidierten Unternehmensgewinn	n/a	53.7	53.6	51.0
Kurs-Gewinn-Verhältnis (P/E Schlusskurs)	n/a	25.6	25.2	25.8
Cash Kurs-Gewinn-Verhältnis (P/E Schlusskurs)	n/a	18.1	17.4	18.3
<b>Börsenkapitalisierung</b>				
In Mio. CHF (Schlusskurs x Anzahl dividendenberechtigte Aktien)	4'080.0	3'116.3	2'625.0	2'966.3
In % des Nettoumsatzes	n/a	216.9	191.4	214.7
In % vom Eigenkapital	224.6	167.5	146.4	164.3

Das Cash Ergebnis je Aktie berechnet sich aus dem Unternehmensgewinn vor Amortisation immaterieller Werte und vor Auflösung deren latenten Steuern dividiert durch den gewichteten Durchschnitt der Anzahl Aktien. Das Cash Ergebnis beträgt in der Berichtsperiode CHF 83.8 Mio. (Vj. 70.0).

## Termine

Freitag, 26. Januar 2018  
Erste Informationen zum Geschäftsjahr 2017

Freitag, 9. März 2018  
Veröffentlichung Jahresergebnisse 2017

Mittwoch, 25. April 2018  
25. Generalversammlung der SFS Group AG

## Halbjahresbericht 30. Juni 2017

Der Halbjahresbericht ist in deutscher und englischer Sprache erhältlich. Rechtlich verbindlich ist die deutsche Version.

## Haftungsausschluss

Dieser Halbjahresbericht enthält vorausschauende Aussagen. Diese widerspiegeln die aktuelle Einschätzung der SFS Group bezüglich Marktbedingungen und zukünftiger Ereignisse und sind daher Risiken, Unsicherheiten und Annahmen unterworfen. Unvorhersehbare Ereignisse könnten zu einer Abweichung der tatsächlichen Ergebnisse von den in diesem Halbjahresbericht gemachten Voraussagen und publizierten Informationen führen. Insoweit sind sämtliche in diesem Halbjahresbericht enthaltenen vorausschauenden Aussagen mit diesem Vorbehalt versehen.

## SFS Group AG

Rosenbergsaustasse 8 | 9435 Heerbrugg | Schweiz  
T +41 71 727 51 51 | F +41 71 727 51 03  
corporate.communications@sfs.biz | www.sfs.biz

